

INFORMAZIONI PERSONALI



Cesare Battisti

📍 Via Creusa 6, Saluzzo (CN) 12037

☎ 0175-240398 📠 335/6049957

✉ info@battisticesare.it

https://www.linkedin.com/profile/public-profile-settings?trk=prof-edit-edit-public_profile

Sesso M | Data di nascita 20/06/1964 | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

Da maggio 2022 ad oggi

Area Manager Nord Ovest

BNL - Bnp Paribas

<https://www.bnl.it>

- Pianificazione commerciale dei consulenti finanziari
- Gestione e organizzazione incontri per aggiornamenti e pianificazione delle attività commerciali dell'Area
- Attivazione e monitoraggio della Rete sul raggiungimento degli obiettivi commerciali
- Risoluzione tematiche commerciali e/o operative della Rete
- Sviluppo del Network

Attività o settore Bancario

Da ottobre 2018 ad aprile 2022

Sales Operation Manager Area Nord Ovest e Group Manager Piemonte e Liguria

Deutsche Bank Financial Advisors

<https://www.dbfinancialadvisors.it>

- Pianificazione commerciale dei consulenti finanziari
- Gestione e organizzazione incontri per aggiornamenti e pianificazione delle attività commerciali dell'Area
- Attivazione e monitoraggio della Rete sul raggiungimento degli obiettivi commerciali
- Risoluzione tematiche commerciali e/o operative della Rete
- Pianificazione e gestione delle attività di formazione sul territorio
- Organizzazione eventi commerciali e serate clienti
- Sviluppo del Network
- Gestione budget e conto economico

Attività o settore Bancario

Da ottobre 2012 ad oggi

Regional Manager Piemonte e Liguria

Gruppo Deutsche Bank – divisione commerciale Finanza e Futuro Banca

<http://www.finanzaefuturo.it>

- Coordinamento promotori finanziari
- Organizzazione rete uffici tra Piemonte e Liguria
- Organizzazione eventi commerciali e serate clienti
- Sviluppo del Network
- Gestione budget e conto economico

Attività o settore Bancario

Da ottobre 2009

Responsabile Nazionale sviluppo Network Banca Fideuram

Banca Fideuram

<http://www.bancafideuram.it>

- Sviluppo del Network

Attività o settore Bancario

Da ottobre 2003

Area Manager Centro Italia

Gruppo Deutsche Bank – divisione commerciale Finanza e Futuro Banca

<http://www.finanzaefuturo.it>

- Coordinamento regioni Liguria, Toscana, Emilia Romagna, Marche, Umbria, Abruzzo, Lazio e Sardegna
- Sviluppo del progetto nazionale di prodotti di erogazione e progetto Neofiti

Attività o settore Bancario

Da settembre 1995

Capo Area Nord Est ING Group

ING Group

<http://www.ing.com>

- Coordinamento regioni Emilia Romagna e Triveneto
- Coordinamento promotori finanziari
- Organizzazione rete uffici tra Emilia Romagna e Triveneto
- Organizzazione eventi commerciali e serate clienti
- Sviluppo del Network
- Gestione budget e conto economico

Attività o settore Bancario

Da novembre 1988

Supervisore Programma Italia

Banca Mediolanum

<https://www.bancamediolanum.it>

- Supervisione e coordinamento promotori finanziari
- Creazione di un portafoglio personale
- Realizzazione di un gruppo Programma Italia nella provincia di Cuneo

Attività o settore Bancario

Da ottobre 1987

Impiegato amministrativo

Società "La Granda"

Attività o settore Credito al consumo

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Luglio 1984

Diploma Perito Chimico

Istituto Tecnico Industriale

Vercelli (VC)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre

Italiana

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	A1	A1	A1	A1	A1
Sostituire con il nome del certificato di lingua acquisito. Inserire il livello, se conosciuto					
Francese	B2	B2	B2	B2	B2
Sostituire con il nome del certificato di lingua acquisito. Inserire il livello, se conosciuto					

Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

Possiedo brillanti competenze comunicative derivanti dalla mia attività di coordinamento e sviluppo network per i maggiori gruppi bancari italiani

Competenze organizzative e gestionali

Ho acquisito una notevole esperienza in materia coordinando risorse e uffici dislocati in maniera capillare sul territorio italiano

Competenze professionali

Ho sempre lavorato coordinando con successo diverse figure professionali tra cui Regional Manager, Direttori commerciali, Amministratori delegati e Clienti creando sempre una rete di vendita forte e compatta, puntando sulla fidelizzazione.
La mia attività è sempre stata in linea con il management delle mandanti di riferimento, puntando a nuove forme di sviluppo ed espansione atte a valorizzare il grande serbatoio di clienti potenziali del gruppo.

Competenze informatiche

Conoscenza del sistema operativo Windows e buona padronanza degli strumenti Microsoft Office.

Altre competenze

- Esperienza imprenditoriale nel settore immobiliare
- Studio e analisi di aziende commerciali in difficoltà con relativo progetto di sviluppo e crescita commerciale

Patente di guida

Patente B

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".